

Konditionsmanagement

# Hagebau schüttet mit Gicom aus

von Birgitt Loderhose

Freitag, 05. Februar 2016



Verzweigte Struktur: In der Hagebau-Zentrale sitzt der gemeinsame Einkauf der Baustoffhandelskooperation.

**Die Hagebau-Verbundgruppe hat ein Konditionsmanagement-System von Gicom eingeführt. Ab März werden die Soltauer ihre komplexe Bonus-Abrechnung komplett über die Software steuern, die auch von Edeka Minden, Globus und Media-Saturn eingesetzt wird.**

Hagebau ist nicht der erste Händler, aber die erste Verbundgruppe, die die Gicom-Suite nutzen wird. Sie bildet künftig ihr komplexes Konditionssystem inklusive Bonuseinnahme und -ausschüttung damit ab. Mit dem Software-Paket managen bereits Händler wie Globus und Edeka Minden ihre Konditionen und Verhandlungen mit Lieferanten. Für die Bedürfnisse von Hagebau und Verbundgruppen im Allgemeinen musste die Overather Software-Schmiede Gicom ihr Standard-Tool jedoch erweitern.

Herausforderungen bei dem Projekt waren vor allem die vielen unterschiedlichen Konditionierungsmöglichkeiten und die breite Gesellschafterstruktur des Handelsunternehmens. Der zentralfakturierte Umsatz der rund 360 mittelständischen Mitgliedsunternehmen liegt bei über 6 Mrd. Euro Umsatz.

## Konditionsinformationen in Echtzeit

Die Bonus-Abteilung der Kooperation wird künftig das Modul VPM "intensiv nutzen", in dem die bonusrelevanten Umsätze gesammelt und die Einnahme und Ausschüttung an die Mitglieder gesteuert werden, erläutert Silvia Frühauf, Bereichsleiterin Rechnungswesen. Die Gesellschafter können per Extranet in Echtzeit auf eigene Konditionsinformationen zugreifen. Diese stammen aus dem Modul VM für das Verhandlungsmanagement, in dem Lieferantenverträge hinterlegt werden. Einkaufsmitarbeiter in Soltau pflegen die Ergebnisse der Gespräche mit

Lieferanten im System und legen die Vertragsdaten ab.

Die Gicom-Lösung wurde inzwischen von SAP in den Status der empfohlenen Partnerlösung erhoben. Für Dennis Langer, Abteilungsleiter Zentral-IT der Tochter Hagebau Datendienst, zeigt dies, "dass wir uns richtig entschieden haben". Im neuen Gicom-Release wurden die Ausschüttungsfunktionen in Verbindung mit SAP CCS (Konditionskontrakte) und LO-AB (Zentralfakturierung) abgebildet. Damit Hagebau dies nutzen kann, "mussten wir 2015 einen ungeplanten Releasewechsel vornehmen", blickt Langer zurück.

Schlagworte zu diesem Artikel:

[Hagebau](#) [Gicom](#) [Konditionsmanagement](#)